



## Alejandro Palacios-Tovar

Unternehmensberater, Interkultureller Trainer

In Cali, Kolumbien geboren und aufgewachsen.

Seit 2000 in Deutschland lebend. Aufenthalte in den USA, Spanien, und V.R. China.



### BERATUNGSSCHWERPUNKTE

- § Markteintritts-, Kommunikation- und Marketingstrategie.
- § Messen, Roadshows, Ländertagungen, Produktpräsentation und -positionierung.
- § Mergers & Acquisitions, internationale Investitionen, Länderrisiken.
- § Beratung und Trainings zu interkulturellen Themenbereichen (Projekt- und Konfliktmanagement, Kommunikation, Moderation und Präsentation in interkulturellem Kontext).
- § Entwicklung von Entsendungskonzepten und interkultureller Verhandlungsführung.
- § Personalauswahl für internationale Projekte; Durchführung von Mitarbeiter- und Bewerbungsgesprächen in interkulturellen Kontexten und diesbezügliche Beratung.
- § Länderschwerpunkte: Spanien, Portugal, Lateinamerika und Deutschland.

### METHODEN

- § Reisen, persönliche Treffen und Verhandlungen.
- § Erfahrungsberichte und theoretische Inputs.
- § Fallstudien und Kulturassimilatoren.

### STUDIUM / QUALIFIKATION

- § Diplom im Fach Außenwirtschaft, Universidad Jorge Tadeo Lozano, Bogotá D.C., Kolumbien.
- § Lehrgang Strategische Marktführung, Universidad Javeriana, Cali, Kolumbien.
- § MBA Int. Marketing, European School of Business ESB, Reutlingen, Deutschland.
- § China: Sprache und Kultur, Tongji Universität, Shanghai, V. R. China.
- § Teilnahme an mehreren Ländertagungen, Seminaren, Workshops, Konferenzen.
- § Interkulturelle Trainings und Seminaren (Schwerpunkte Deutschland / Spanien und Lateinamerika).

### BERUFSERFAHRUNG

Seit Juli 2009 Gründer der Firma conttigo consulting & services

Zuvor:

- § Geschäftsführer einer deutschen Niederlassung im Ausland, zuständig für die Märkte Spanien, Portugal und Lateinamerika. Branche: Antriebstechnik.  
Aufgaben: komplette Neuaufbau der Filiale, Entwicklung Marktstrategie (Festlegung der Ziele und Maßnahmen), Internettauftritt, Marketingaktivitäten, Messen (Spanien, Argentinien, Chile), Roadshows, Budget- und Forecast-Erstellung und laufende Überwachung, Einrichtung der neuen Räumlichkeiten, Personalverantwortung, monatliches Reporting.
- § Vertriebsleitung mit Projekterfahrung in Bereichen Sales & Marketing bei einem kolumbianischen Unternehmen. Markterschließung der Andenländer.

### SPRACHEN

- § **Arbeitssprachen:** Deutsch, Englisch, Spanisch, Portugiesisch
- § **Weitere Fremdsprachen:** Chinesisch

### KONTAKT

[conttigo - consulting & services](#)

Werastraße 109

D-70190 Stuttgart, Deutschland

[ tel ] +49 (0)711 84 98 08 43

[ fax ] +49 (0)711 84 98 08 45

[ email ] [info@conttigo.com](mailto:info@conttigo.com)

[ web ] [www.conttigo.com](http://www.conttigo.com)

[ skype ] conttigo